

GLOBALES PARTNERPROGRAMM

Übernehmen Sie die Hoheit über die Shopfloor-Performance

Verkaufen Sie die Echtzeit-OEE-Plattform, die bereits in über 460 Fabriken in mehr als 30 Ländern läuft: Hardware, Software und KI, installiert in unter einer Stunde, ROI in Wochen. Wiederkehrender Umsatz auf jeder angeschlossenen Maschine.

460+

FABRIKEN

30+

LANDER

4,7/5

G2 UND CAPTERRA

5 Mio. EUR

VC-FINANZIERT

Jeder Hersteller verliert 30 bis 45% seiner Kapazität, ohne es zu sehen

OEE und Industrie 4.0 stehen heute auf der Vorstandsagenda, doch die meisten Werke erfassen Leistung noch auf Papier. Ihre Industriekunden fragen bereits nach der Lösung. TEEPTRAK ist die Antwort, die Sie mitbringen.

Die versteckte Fabrik

30 bis 45% der Kapazität stecken in nicht erfassten Mikrostopps, langsamen Zyklen und Rustvorgängen, die kein Bericht zeigt.

Handerfasste Daten lügen

Papier-Schichtprotokolle überschätzen die OEE um 8 bis 15 Punkte. Führungskräfte steuern nach falschen Zahlen.

Klassisches MES ist zu langsam

Ein traditionelles MES dauert 1 bis 2 Jahre. Hersteller wollen Ergebnisse in Wochen, kein Investitionsprojekt.

Rund 60% mediane Werks-OEE heute. TEEPTRAK holt im Schnitt +10 bis 15 Punkte zurück, das obere Quartil liegt nahe 75%.

Quellen: TeepTrak-Deploymentdaten, ISO 22400-2 Benchmarks

MIT WEM SIE PARTNERN

Eine bewährte Plattform, kein Forschungsprojekt

TEEPTRAK ist ein französisches Industrial-IoT-Unternehmen mit Teams in Paris, Chicago, Bukarest und Shenzhen. Wir kombinieren Plug-and-Play-Hardware mit einer modularen OEE-Plattform, die auf jeder Maschine läuft, alt oder neu, ohne SPS-Änderungen und ohne IT-Projekt.

460+

Fabriken live überwacht

30+

Länder im Einsatz

4,7/5

bewertet auf G2 und Capterra

< 1 Std.

Installation pro Maschine

UNTERSTUTZT VON

**5 Mio. EUR eingesammelt
(2024)**

zur Finanzierung der US- und China-Expansion

- + SHIFT Invest (Lead)
- + XAnge
- + EDF
- + Sia Partners

SOCIAL PROOF

Sie verkaufen an Namen wie diese

Weltweite Hersteller aus Automotive, Luftfahrt, Lebensmittel und Pharma setzen bereits auf TEEPTRAK. Diese Glaubwürdigkeit öffnet Ihnen ab Tag eins Türen in Ihrem Gebiet.

STELLANTIS

SAVENCIA

SAFRAN

ALSTOM

THALES

VALEO

HUTCHINSON

SOLINA

Die genannten Kundennamen sind verifizierte TEEPTRAK-Referenzen aus Automotive, Luftfahrt, Lebensmittel und Pharma.

Eine modulare Plattform

Sechs Wege zur Wertschöpfung

Starten Sie mit Echtzeit-OEE und bauen Sie den Kundenumsatz Modul für Modul aus, alles auf derselben TEEPTRAK Box und Plattform.

PerfTrak

ECHTZEIT-OEE

Erfasst jeden Stopp und jeden langsamen Zyklus automatisch. Bediener qualifizieren Ursachen mit zwei Tipps. +10 bis 15 OEE-Punkte.

QualTrak

QUALITÄT

Digitalisiert Qualitätsprüfungen und Selbstprüfung an der Quelle: papierlos, rückverfolgbar, auditfähig.

PaceTrak

TAKTZEITEN

Bringt manuelle und Montagelinien auf Takt, mit Live-Zykluszeiterfassung und Bedienerführung.

ProcessTrak

PROZESS

Überwacht Parameter (Temperatur, Druck, Feuchte) live und erkennt Drift, bevor eine Charge verdirbt.

MoniTrak

ANDON UND ANZEIGE

Zeigt Live-OEE, Soll-Ist, Takt und Andon auf jedem Bildschirm im Werk.

Jemba

KI / MACHINE LEARNING

Macht aus dem saubersten Shopfloor-Datensatz der Branche Prognosen, die Wettbewerber nicht liefern können.

Der reibungsarmste OEE-Verkauf am Markt

TEEPTRAK raumt jeden Einwand aus, der Industriesoftware-Deals scheitern lasst. Ihr Vertriebszyklus misst sich in Wochen, nicht in Quartalen.

Lauft auf 100% der Maschinen

Jedes Alter, jede Marke: SPS-Signal, nicht-invasiver Sensor oder OPC UA. Niemals SPS-Änderungen.

In unter einer Stunde live

Kein MES-Zeitplan, kein IT-Projekt. Eine Pilotlinie erfasst Verluste noch am selben Tag.

ROI in Wochen

Die meisten Werke finden ihre ersten versteckten Verluste binnen zwei Wochen im Pilot.

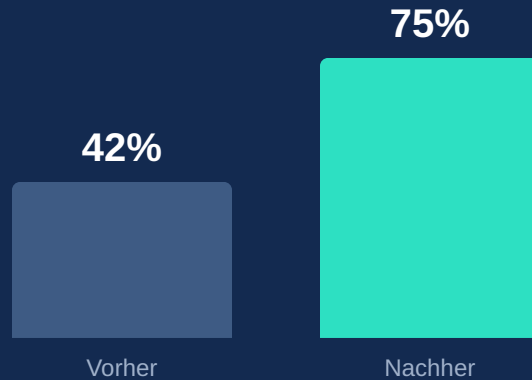
Begleitetes 60-Tage-Pilotprojekt

Gunstiger Einstieg mit praktisch keinem finanziellen Risiko im Pilotprojekt.

Zahlen, die Ihre Interessenten nicht ignorieren können

LEITFALL: HUTCHINSON

Von 42% auf **75% OEE**



Alle Zahlen sind verifizierte TEEPTRAK-Kundenergebnisse.

NUTRISET

62% auf 80% OEE

+18 Punkte in 4 Wochen, Rustzeit um 40% gesenkt via SMED

VALEO

ROI in 6 Wochen

Positive Rendite auf der Pilotlinie binnen sechs Wochen

PHARMA-LOHNHERSTELLER

64% auf 79% OEE

+15 Punkte in rund 5 Monaten, auditfähig von Haus aus

Gebaut, um die Alternativen zu ubertreffen

Full-Stack aus Hardware, Software und KI, mehrsprachig, in einer Stunde ausgerollt. TEEPTRAK gewinnt Deals, die KMU-Tools und App-Plattformen nicht gewinnen.

	TeepTrak	Evocon	Tulip
Lauft auf jeder Maschine, ohne SPS-Änderungen	✓	✓	✗
In unter einer Stunde pro Maschine live	✓	✗	✗
Hardware und Software aus einer Hand	✓	✗	✗
Integrierte KI / ML-Schicht (Jemba)	✓	✗	✗
Mehrsprachig: FR / EN / ES / DE / ZH	✓	✓	✗
Kein internes Engineering-Team nötig	✓	✓	✗

Wettbewerbspositionierung gemäss öffentlichen Preis- und Produktseiten (2026).

Drei Wege zur Partnerschaft

Wählen Sie das Modell, das zu Ihrem Geschäft passt: empfehlen, weiterverkaufen oder integrieren. Channel Partner wachsen über fünf EXPERT-Stufen (nachste Seite).

Business Introducer

EMPFEHLEN UND VERDIENEN

Stellen Sie qualifizierte Accounts vor. TEEPTRAK verkauft und liefert.

- + 7% auf den ersten Standort, 4% auf weitere Standorte
- + 36-Monats-Fenster pro Account
- + Provision auch auf Lizenzumsätze (erstes Jahr)

Channel Partner

VERKAUFEN · INTEGRIEREN · VERTREIBEN

Verkaufen und implementieren Sie TEEPTRAK in Ihrem Gebiet über 5 EXPERT-Stufen.

- + Wiederkehrende Provision 10 bis 25%
- + Erster Abschluss eine Stufe höher vergütet
- + Gebiet, Preisgestaltung und volle Befähigung

Technology Partner

INTEGRIEREN UND CO-SELLING

Betten Sie TEEPTRAK OEE in Ihr MES / ERP / SCADA ein und gehen Sie gemeinsam an den Markt.

- + Bruttomargen-Split bis zu 50 / 50
- + Tiefer Produkt- und API-Zugang
- + Co-Engineering und White-Label-Optionen

Funf EXPERT-Stufen

je mehr Sie investieren, desto mehr verdienen Sie

Die Stufen richten sich nach den eingesetzten Ressourcen: dedizierte Vertriebler und Anzahl aktiv verkaufter Produktlinien. Ihre wiederkehrende Provision steigt mit jeder Stufe, und jeder erste Abschluss wird eine Stufe höher vergütet.

EXPERT 1

1 Vertriebler
1 Produktlinie

WIEDERKEHREND

10%

ERSTER ABSCHLUSS
15%

EXPERT 2

2 Vertriebler
1 Produktlinie

WIEDERKEHREND

15%

ERSTER ABSCHLUSS
18%

EXPERT 3

2 Vertriebler
2 Produktlinien

WIEDERKEHREND

18%

ERSTER ABSCHLUSS
22%

EXPERT 4

3 Vertriebler
3 Produktlinien

WIEDERKEHREND

22%

ERSTER ABSCHLUSS
25%

EXPERT 5

3+ / Team
3+ Produktlinien

WIEDERKEHREND

25%

ERSTER ABSCHLUSS
25%

So funktioniert der erste Abschluss: der Erstverkauf auf einem neuen Account wird eine Stufe höher vergütet (ein EXPERT-1-Partner erhält 15% auf den ersten Abschluss, danach 10% auf jede Verlängerung). Die wiederkehrende Provision wird jedes Jahr gezahlt, in dem die Lizenz aktiv bleibt.

Drei klare Strukturen, ein gemeinsames Prinzip: der Umsatz gehört Ihnen

Provisionen werden auf den vereinnahmten Umsatz (ohne Steuern) berechnet und im Odoo CRM nachverfolgt. Der wiederkehrende Anteil läuft, solange die Lizenz des Kunden aktiv bleibt.

Business Introducer

Erster Standort des Accounts **7%**

Weitere Standorte, gleicher Account **4%**

Provisionsfenster **36 Monate**

*Hardware, Inbetriebnahme und Neulizenzen.
Lizenzverlängerungen (ab Jahr 2) ausgenommen.*

Channel Partner

Hardware und wiederkehrend **10 bis 25%**

Erster Abschluss **eine Stufe höher**

Nach Stufe **EXPERT 1 bis 5**

Provision bei jeder jährlichen Lizenzverlängerung, sofern der Account aktiv und partnerbetreut bleibt. Hardwaremarge auf jeder angeschlossenen Linie.

Technology Partner

Bruttomargen-Split **Bis zu 50 / 50**

Drei-Parteien-Variante **Bis zu 1/3 je**

Wiederkehrende Lizenzen **inklusive**

Margensplit auf Produkte und Services, auch auf wiederkehrende Umsätze. Kernkonditionen schriftlich bestätigt.

DER UNTERSCHIED

Der KI-Vorteil: Jemba

TeepTrak erfasst den saubersten Shopfloor-Datensatz der Branche, und unsere Schwesterplattform Jemba macht daraus Prognosen, die Wettbewerber schlicht nicht liefern können. Eine zukunftsichere Story, die kein KMU-Tool erzählen kann.

Prädiktive Verlusterkennung

Zeigt den nächsten Engpass, bevor er eine Schicht kostet.

Automatische Ursachenvorschläge

Beschleunigt die Bedienerqualifikation und bereinigt Ihre Daten.

Multi-Standort-Benchmarking

Vergleicht Linien, Werke und Teams im gesamten Netzwerk.

jemba.ai

OEE steigt, Woche für Woche



Alles zum Gewinnen und weiter Gewinnen

Von der ersten Demo bis zur Verlängerung verkaufen Sie nie allein.

Training und Academy

Produkt-, Pitch- und Technikzertifizierung über die Partner-Academy.

Deal-Registrierung

Registrieren Sie eine Opportunity und sichern Sie 90 Tage exklusiven Schutz.

Co-Marketing

Fertige Kampagnen, Markenassets und MDF für höhere Partnerstufen.

Co-Selling-Support

Holen Sie einen TeePTrak-Ingenieur in Demos, Pilotprojekte und Technikcalls.

Partnerportal

Leads, Deals, Assets und Provisionen an einem Ort auf partners.teeptrak.com.

Fester Ansprechpartner

Ein benannter Partner Success Manager ab dem Onboarding.

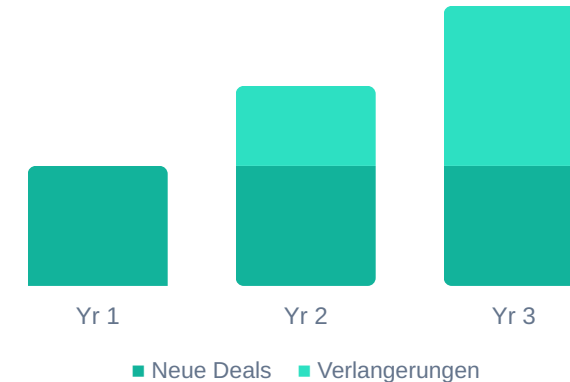
Wiederkehrender Umsatz, der sich aufbaut

Jeder Deal verbindet einmalige Hardwaremarge mit einem wiederkehrenden Anteil am Software-Abo, und Verlängerungen zahlen Jahr für Jahr weiter.

- Wiederkehrende Provision**
Wird auf das Abo in jedem Verlängerungsjahr gezahlt, nicht nur im ersten Jahr.
- Hardwaremarge**
Einmalige Marge auf die TEEPTRAK-Hardware jeder angeschlossenen Linie.
- Wachstum eingebaut**
Starten Sie mit PerfTrak, wachsen Sie mit QualTrak, PaceTrak und ProcessTrak im selben Account.

Illustrativ. Verlängerungsprovisionen addieren sich jedes Jahr auf den Umsatz aus Neugeschäft. Reale Zahlen hängen von Stufe und Dealgröße ab.

ILLUSTRATIV: KUMULIERTER PARTNERUMSATZ



In vier Schritten TeepTrak-Partner werden

1

Bewerben

Reichen Sie Ihre Angaben auf partners.teeptrak.com ein. Dauert nur Minuten.

2

Qualifizieren

Ein kurzes Gespräch zu Gebiet, Modell und EXPERT-Stufe.

3

Onboarding

Zertifizierung über die Academy und Zugang zum Partnerportal.

4

Verkaufen

Registrieren Sie Ihren ersten Deal und schliessen Sie ihn im Co-Selling mit uns ab.

Bereit, die Shopfloor-Performance zu übernehmen?

JETZT BEWERBEN →