

PROGRAMA DE SOCIOS GLOBAL

Domine la conversacion sobre el rendimiento de planta

Venda la plataforma de OEE en tiempo real que ya funciona en mas de 460 fabricas de mas de 30 paises: hardware, software e IA, instalados en menos de una hora, retorno en semanas. Ingresos recurrentes en cada maquina conectada.

460+

FABRICAS

30+

PAISES

4,7/5

G2 Y CAPTERRA

5 M EUR

RESPALDO VC

Cada fabricante pierde del 30 al 45% de su capacidad, y no lo ve

El OEE y la Industria 4.0 ya son prioridades de direccion, pero la mayoría de plantas siguen midiendo en papel. Sus cuentas industriales ya preguntan como resolverlo. TEEPTRAK es la respuesta que usted les lleva.

La fabrica oculta

Del 30 al 45% de la capacidad se pierde en microparadas, ciclos lentos y cambios de serie que ningun informe recoge.

Los datos manuales mienten

Los partes de turno en papel sobrestiman el OEE entre 8 y 15 puntos. Se decide con cifras que no son reales.

El MES clasico es demasiado lento

Un MES tradicional tarda de 1 a 2 anos. Los fabricantes quieren resultados en semanas, no un proyecto de inversion.

Cerca del 60% de OEE mediano hoy. TEEPTRAK recupera +10 a 15 puntos de media, y el cuartil superior ronda el 75%.

Fuentes: datos de despliegue de TeepTrak, referencias ISO 22400-2

CON QUIEN SE ASOCIA

Una plataforma probada, no un proyecto de laboratorio

TEEPTRAK es una empresa francesa de IoT industrial con equipos en Paris, Chicago, Bucarest y Shenzhen. Combinamos hardware plug and play con una plataforma OEE modular que se instala en cualquier maquina, antigua o nueva, sin cambios de PLC y sin proyecto informatico.

460+

fabricas monitorizadas en vivo

30+

países desplegados

4,7/5

valorado en G2 y Capterra

< 1 h

de instalacion por maquina

RESPALDADO POR

5 M EUR captados (2024)

para financiar la expansion en EE. UU. y China

- + SHIFT Invest (lider)
- + XAnge
- + EDF
- + Sia Partners

Vendera a nombres como estos

Fabricantes globales de automocion, aeronautica, alimentacion y farmacia ya funcionan con TEEPTRAK. Esa credibilidad le abre puertas en su territorio desde el primer dia.

STELLANTIS

SAVENCIA

SAFRAN

ALSTOM

THALES

VALEO

HUTCHINSON

SOLINA

Los nombres mostrados son referencias TEEPTRAK verificadas en automocion, aeronautica, alimentacion y farmacia.

Una plataforma modular

Seis formas de crear valor

Entre con OEE en tiempo real y despues amplie los ingresos de la cuenta modulo a modulo, todo sobre el mismo TEEPTRAK Box y la misma plataforma.

PerfTrak

OEE EN TIEMPO REAL

Captura cada parada y cada ciclo lento automaticamente. Los operarios cualifican causas en dos toques. +10 a 15 puntos de OEE.

QualTrak

CALIDAD

Digitaliza los controles de calidad y la autoinspeccion en origen: sin papel, trazable, listo para auditoria.

PaceTrak

TIEMPOS DE CICLO

Lleva las lineas manuales y de montaje al takt con seguimiento de ciclo en vivo y guía al operario.

ProcessTrak

PROCESO

Sigue parametros (temperatura, presion, humedad) en vivo y detecta la deriva antes de arruinar un lote.

MoniTrak

ANDON Y VISUALIZACION

Difunde OEE en vivo, produccion frente a objetivo, takt y Andon en cualquier pantalla de la planta.

Jemba

IA / MACHINE LEARNING

Convierte el conjunto de datos de planta mas limpio del sector en predicciones que la competencia no puede igualar.

POR QUE ES UN SI FACIL

La venta de OEE con menos friccion del mercado

TEEPTRAK elimina cada objecion que mata las ventas de software industrial, asi su ciclo de venta se mide en semanas, no en trimestres.

Funciona en el 100% de las maquinas

Cualquier edad, cualquier marca: senal de PLC, sensor no intrusivo u OPC UA. Nunca cambios de PLC.

Operativo en menos de una hora

Sin calendario MES ni proyecto informatico. Una linea piloto captura perdidas el mismo dia.

Retorno en semanas

La mayoria de plantas descubren sus primeras perdidas ocultas en dos semanas de piloto.

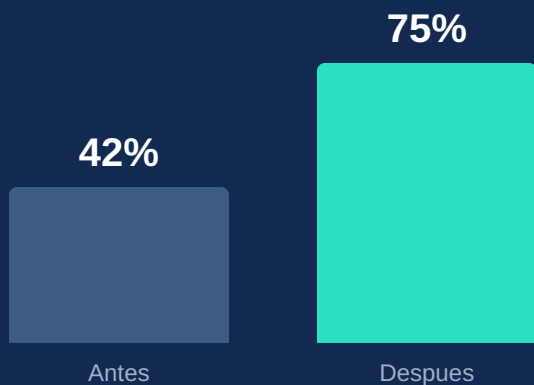
Piloto guiado de 60 dias

Punto de entrada asequible, con riesgo financiero practicamente nulo en el piloto.

Cifras que sus clientes no pueden ignorar

CASO INSIGNIA: HUTCHINSON

Del 42% al 75% de OEE



Todas las cifras son resultados verificados de clientes TEEPTRAK.

NUTRISET

62% a 80% de OEE

+18 puntos en 4 semanas, cambio de serie reducido un 40% con SMED

VALEO

Retorno en 6 semanas

Retorno positivo en la linea piloto en seis semanas

FABRICANTE FARMA

64% a 79% de OEE

+15 puntos en unos 5 meses, listo para auditoria por defecto

Disenado para superar a las alternativas

Hardware, software e IA en una pila completa, multilingue, desplegado en una hora. TEEPTRAK cierra operaciones que las herramientas para pymes y las plataformas de apps no cierran.

	TeepTrak	Evocon	Tulip
Se despliega en cualquier maquina, sin cambios de PLC	✓	✓	✗
Operativo en menos de una hora por maquina	✓	✗	✗
Hardware y software, un solo proveedor	✓	✗	✗
Capa de IA / ML integrada (Jemba)	✓	✗	✗
Multilingue: FR / EN / ES / DE / ZH	✓	✓	✗
Sin equipo de ingenieria interno	✓	✓	✗

Posicionamiento competitivo segun paginas publicas de precios y producto (2026).

Tres formas de asociarse

Elija el modelo que encaje con su negocio: recomendar, revender o integrar. Los Channel Partners progresan por cinco niveles EXPERT (siguiente diapositiva).

Business Introducer

RECOMENDAR Y GANAR

Presente cuentas cualificadas. TEEPTRAK vende y entrega.

- + 7% en el primer centro, 4% en los siguientes
- + Ventana de 36 meses por cuenta
- + Comision tambien sobre ingresos de licencia (primer ano)

Channel Partner

REVENDER · INTEGRAR · DISTRIBUIR

Venda y despliegue TEEPTRAK en su territorio a traves de 5 niveles EXPERT.

- + Comision recurrente del 10 al 25%
- + Primera operacion pagada un nivel por encima
- + Territorio, precios y habilitacion completa

Technology Partner

INTEGRAR Y CO-VENDER

Integre el OEE de TEEPTRAK en su MES / ERP / SCADA y salgan juntos al mercado.

- + Reparto de margen bruto hasta 50 / 50
- + Acceso profundo a producto y API
- + Co-ingenieria y opciones de marca blanca

Cinco niveles EXPERT

cuanto mas invierte, mas gana

Los niveles se fijan por los recursos comprometidos: comerciales dedicados y numero de lineas de producto que vende activamente. Su comision recurrente sube en cada nivel, y cada primera operacion se paga un nivel por encima.

EXPERT 1

1 comercial
1 linea

RECURRENTE
10%

PRIMERA OPERACION
15%

EXPERT 2

2 comerciales
1 linea

RECURRENTE
15%

PRIMERA OPERACION
18%

EXPERT 3

2 comerciales
2 lineas

RECURRENTE
18%

PRIMERA OPERACION
22%

EXPERT 4

3 comerciales
3 lineas

RECURRENTE
22%

PRIMERA OPERACION
25%

EXPERT 5

3+ / equipo
3+ lineas

RECURRENTE
25%

PRIMERA OPERACION
25%

Como funciona la primera operacion: la venta inicial en una cuenta nueva se comisiona un nivel por encima (un socio EXPERT 1 gana 15% en la primera operacion y despues 10% en cada renovacion). La comision recurrente se paga cada ano que la cuenta mantiene su licencia activa.

Tres estructuras claras, un principio comun: el ingreso es suyo

Las comisiones se calculan sobre el ingreso cobrado (sin impuestos) y se registran en Odoo CRM. La parte recurrente continua mientras la licencia del cliente siga activa.

Business Introducer

Primer centro de la cuenta **7%**

Centros siguientes, misma cuenta **4%**

Ventana de comision **36 meses**

*Hardware, puesta en marcha y licencias nuevas.
Renovaciones de licencia (ano 2 en adelante) excluidas.*

Channel Partner

Hardware y recurrente **10 a 25%**

Primera operacion **un nivel por encima**

Por nivel **EXPERT 1 a 5**

Comision pagada en cada renovacion anual de licencia si la cuenta sigue activa y gestionada por el socio. Margen de hardware en cada linea conectada.

Technology Partner

Reparto de margen bruto **Hasta 50 / 50**

Variante a tres partes **Hasta 1/3 cada uno**

Licencias recurrentes **incluidas**

Reparto de margen en productos y servicios, aplicado tambien al ingreso recurrente. Terminos clave validados por escrito.

La ventaja de la IA: Jemba

TeepTrak captura el conjunto de datos de planta mas limpio del sector, y nuestra plataforma hermana de ML, Jemba, lo convierte en predicciones que la competencia no puede igualar. Un relato de futuro que ninguna herramienta para pymes puede contar.

- Deteccion predictiva de perdidas**
Revela el proximo cuello de botella antes de que cueste un turno.
- Sugerencia automatica de causas**
Acelera la cualificacion del operario y limpia sus datos.
- Benchmarking multiplanta**
Compara lineas, plantas y equipos en toda la red.

jemba.ai

OEE al alza, semana a semana



Todo para ganar y seguir ganando

Desde su primera demo hasta la renovacion, nunca vende solo.

Formacion y Academia

Certificacion de producto, pitch y tecnica a traves de la academia de socios.

Registro de operaciones

Registre una oportunidad y bloquee 90 dias de proteccion exclusiva.

Co-marketing

Campanas listas, recursos de marca y MDF para socios de nivel superior.

Apoyo en co-venta

Lleve a un ingeniero de TeeprTrak a demos, pilotos y llamadas tecnicas.

Portal de socios

Leads, operaciones, recursos y comisiones en un solo lugar en partners.teeptrak.com.

Responsable dedicado

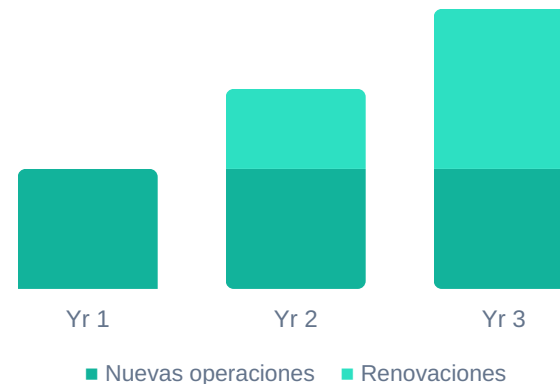
Un Partner Success Manager asignado desde la incorporacion.

Ingresos recurrentes que se acumulan

Cada operacion combina un margen de hardware puntual con una parte recurrente de la suscripcion, y las renovaciones siguen pagando ano tras ano.

- Comision recurrente**
Se paga sobre la suscripcion cada ano que la cuenta renueva, no solo el primero.
- Margen de hardware**
Margen puntual sobre el hardware TEEPTRAK de cada linea conectada.
- Expansion incorporada**
Entre con PerfTrak y crezca con QualTrak, PaceTrak y ProcessTrak en la misma cuenta.

ILUSTRATIVO: INGRESO ACUMULADO DEL SOCIO



Ilustrativo. Las comisiones de renovacion se suman cada ano al ingreso de nuevas operaciones. Las cifras reales dependen del nivel y del tamano de la operacion.

Hagase socio de TeepTrak en cuatro pasos

1

Solicitar

Envíe sus datos en partners.teeptrak.com. Lleve unos minutos.

2

Cualificar

Una llamada rápida para alinear territorio, modelo y nivel EXPERT.

3

Incorporar

Certificación en la academia y acceso al portal de socios.

4

Vender

Registre su primera operación y ciérrela con nosotros en co-venta.

Listo para dominar la conversación de planta?

SOLICITAR AHORA →