

WERELDWIJD PARTNERPROGRAMMA

Neem het gesprek over fabrieksprestaties in handen

Verkoop het realtime OEE-platform dat al draait in meer dan 460 fabrieken in meer dan 30 landen: hardware, software en AI, geïnstalleerd in minder dan een uur, rendement binnen weken. Terugkerende omzet op elke aangesloten machine.

460+

FABRIEKEN

30+

LANDEN

4,7/5

G2 EN CAPTERRA

5 mln EUR

VC-GESTEUND

Elke fabrikant verliest 30 tot 45% van zijn capaciteit, en ziet het niet

OEE en Industrie 4.0 staan nu op de directieagenda, maar de meeste fabrieken meten prestaties nog op papier. Uw industriële klanten vragen al hoe ze dit oplossen. TEEPTRAK is het antwoord dat u meebrengt.

De verborgen fabriek

30 tot 45% van de capaciteit zit in ongemeten microstops, trage cycli en omstellingen die geen rapport vastlegt.

Handmatige data liegen

Papieren shiftlijsten overschatten de OEE met 8 tot 15 punten. Er wordt gestuurd op cijfers die niet kloppen.

Klassiek MES is te traag

Een traditioneel MES duurt 1 tot 2 jaar. Fabrikanten willen resultaat in weken, geen investeringsproject.

Vandaag ligt de mediane fabrieks-OEE rond 60%. TEEPTRAK wint gemiddeld +10 tot 15 punten terug, en het bovenste kwartiel zit rond 75%.

Bronnen: TeepTrak-deploymentdata, ISO 22400-2 benchmarks

MET WIE U SAMENWERKT

Een bewezen platform, geen wetenschapsproject

TEEPTRAK is een Frans industrieel IoT-bedrijf met teams in Parijs, Chicago, Boekarest en Shenzhen. Wij combineren plug-and-play hardware met een modulair OEE-platform dat op elke machine draait, oud of nieuw, zonder PLC-wijzigingen en zonder IT-project.

460+

fabrieken live gemonitord

30+

landen uitgerold

4,7/5

beoordeeld op G2 en Capterra

< 1 uur

installatie per machine

GESTEUND DOOR

5 mln EUR opgehaald (2024)

voor expansie in de VS en China

- + SHIFT Invest (lead)
- + XAnge
- + EDF
- + Sia Partners

SOCIAL PROOF

U verkoopt aan namen als deze

Wereldwijde fabrikanten in automotive, luchtvaart, voeding en farma draaien al op TEEPTRAK. Die geloofwaardigheid opent vanaf dag een deuren in uw gebied.

STELLANTIS

SAVENCIA

SAFRAN

ALSTOM

THALES

VALEO

HUTCHINSON

SOLINA

De getoonde klantnamen zijn geverifieerde TEEPTRAK-referenties in automotive, luchtvaart, voeding en farma.

Een modulaair platform

Zes manieren om waarde te creeren

Start met realtime OEE en breid de accountomzet daarna module voor module uit, allemaal op dezelfde TEEPTRAK Box en hetzelfde platform.

PerfTrak

REALTIME OEE

Legt elke stop en trage cyclus automatisch vast. Operators kwalificeren oorzaken met twee tikken. +10 tot 15 OEE-punten.

QualTrak

KWALITEIT

Digitaliseert kwaliteitscontroles en zelfinspectie aan de bron: papierloos, traceerbaar, auditklaar.

PaceTrak

CYCLUSTIJDEN

Brengt handmatige en assemblagelijnen op takt met live cyclustijdmeting en operatorbegeleiding.

ProcessTrak

PROCES

Volgt parameters (temperatuur, druk, vochtigheid) live en signaleert drift voordat een batch verloren gaat.

MoniTrak

ANDON EN DISPLAY

Toont live OEE, output versus doel, takt en Andon op elk scherm in de fabriek.

Jemba

AI / MACHINE LEARNING

Maakt van de schoonste shopfloor-dataset in de sector voorspellingen die concurrenten niet kunnen evenaren.

WAAROM HET EEN MAKKELIJKE JA IS

De OEE-verkoop met de minste wrijving

TEEPTRAK neemt elk bezwaar weg dat industriële softwaredeals doet stranden, zodat uw verkoopcyclus in weken telt, niet in kwartalen.

Werkt op 100% van de machines

Elke leeftijd, elk merk: PLC-signaal, niet-invasieve sensor of OPC UA. Nooit PLC-wijzigingen.

Live binnen een uur

Geen MES-planning, geen IT-project. Een pilotlijn legt dezelfde dag verliezen vast.

Rendement binnen weken

De meeste fabrieken vinden hun eerste verborgen verliezen binnen twee weken pilot.

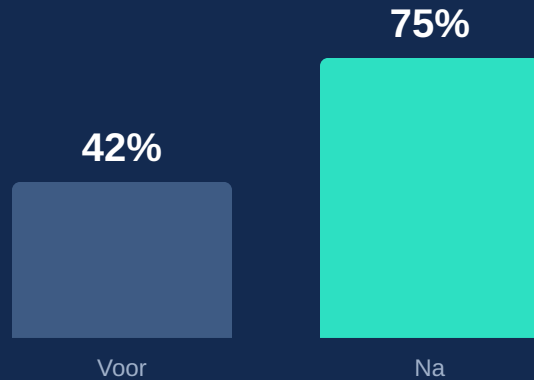
Begeleide pilot van 60 dagen

Betaalbaar instappunt met vrijwel geen financieel risico op de pilot.

Cijfers die uw prospects niet kunnen negeren

VLAGGENSCHIP: HUTCHINSON

Van 42% naar **75% OEE**



Alle cijfers zijn geverifieerde TEEPTRAK-klantresultaten.

NUTRISET

62% naar 80% OEE

+18 punten in 4 weken, omsteltijd 40% korter via SMED

VALEO

Rendement in 6 weken

Positief rendement op de pilotlijn binnen zes weken

FARMA-PRODUCENT

64% naar 79% OEE

+15 punten in circa 5 maanden, standaard auditklaar

Gebouwd om de alternatieven te overtreffen

Volledige stack van hardware, software en AI, meertalig, in een uur uitgerold. TEEPTRAK sluit deals die mkb-tools en app-platformen niet sluiten.

	TeepTrak	Evocon	Tulip
Draait op elke machine, zonder PLC-wijzigingen	✓	✓	✗
Live binnen een uur per machine	✓	✗	✗
Hardware en software, een leverancier	✓	✗	✗
Ingebouwde AI / ML-laag (Jemba)	✓	✗	✗
Meertalig: FR / EN / ES / DE / ZH	✓	✓	✗
Geen intern engineeringteam nodig	✓	✓	✗

Concurrentiepositionering volgens openbare prijs- en productpaginas (2026).

Drie manieren om partner te worden

Kies het model dat bij uw bedrijf past: doorverwijzen, doorverkopen of integreren. Channel Partners groeien via vijf EXPERT-niveaus (volgende slide).

Business Introducer

DOORVERWIJZEN EN VERDIENEN

Introduceer gekwalificeerde accounts. TEEPTRAK verkoopt en levert.

- + 7% op de eerste vestiging, 4% op volgende vestigingen
- + Venster van 36 maanden per account
- + Commissie ook op licentieomzet (eerste jaar)

Channel Partner

DOORVERKOPEN · INTEGREREN · DISTRIBUEREN

Verkoop en implementeer TEEPTRAK in uw gebied over 5 EXPERT-niveaus.

- + Terugkerende commissie 10 tot 25%
- + Eerste deal betaald op een niveau hoger
- + Gebied, prijszetting en volledige enablement

Technology Partner

INTEGREREN EN CO-SELLING

Bouw TEEPTRAK OEE in uw MES / ERP / SCADA en ga samen naar de markt.

- + Brutomarge-verdeling tot 50 / 50
- + Diepe product- en API-toegang
- + Co-engineering en white-label opties

Vijf EXPERT-niveaus

hoe meer u investeert, hoe meer u verdient

De niveaus hangen af van de ingezette middelen: toegewijde verkopers en het aantal productlijnen dat u actief verkoopt. Uw terugkerende commissie stijgt per niveau, en elke eerste deal wordt een niveau hoger betaald.

EXPERT 1

1 verkoper
1 productlijn

TERUGKEREND

10%

EERSTE DEAL

15%

EXPERT 2

2 verkopers
1 productlijn

TERUGKEREND

15%

EERSTE DEAL

18%

EXPERT 3

2 verkopers
2 productlijnen

TERUGKEREND

18%

EERSTE DEAL

22%

EXPERT 4

3 verkopers
3 productlijnen

TERUGKEREND

22%

EERSTE DEAL

25%

EXPERT 5

3+ / team
3+ productlijnen

TERUGKEREND

25%

EERSTE DEAL

25%

Hoe de eerste deal werkt: de eerste verkoop op een nieuw account wordt een niveau hoger vergoed (een EXPERT 1-partner krijgt 15% op de eerste deal en daarna 10% op elke verlenging). De terugkerende commissie wordt betaald elk jaar dat het account zijn licentie actief houdt.

Drie heldere structuren, een gedeeld principe: de omzet is van u

Commissies worden berekend op geïnde omzet (exclusief btw) en bijgehouden in Odoo CRM. Het terugkerende deel loopt door zolang de licentie van de klant actief blijft.

Business Introducer

Eerste vestiging van het account	7%
----------------------------------	----

Volgende vestigingen, zelfde account	4%
--------------------------------------	----

Commissievenster	36 maanden
------------------	------------

*Hardware, inbedrijfstelling en nieuwe licenties.
Licentieverlengingen (jaar 2 en later) uitgesloten.*

Channel Partner

Hardware en terugkerend	10 tot 25%
-------------------------	------------

Eerste deal	een niveau hoger
-------------	------------------

Per niveau	EXPERT 1 tot 5
------------	----------------

Commissie bij elke jaarlijkse licentieverlenging als het account actief blijft en door de partner wordt beheerd. Hardwaremarge op elke aangesloten lijn.

Technology Partner

Brutomarge-verdeling	Tot 50 / 50
----------------------	-------------

Driepartijenvariant	Tot 1/3 elk
---------------------	-------------

Terugkerende licenties	inbegrepen
------------------------	------------

Margeverdeling op producten en diensten, ook toegepast op terugkerende omzet. Kernvoorwaarden schriftelijk bevestigd.

Het AI-voordeel: Jemba

TeepTrak legt de schoonste shopfloor-dataset van de sector vast, en ons zusterplatform Jemba maakt er voorspellingen van die concurrenten simpelweg niet kunnen evenaren. Een toekomstbestendig verhaal dat geen mkb-tool kan vertellen.

Voorspellende verliesdetectie

Toont het volgende knelpunt voordat het een shift kost.

Automatische oorzaaksuggesties

Versnelt de operator kwalificatie en schoont uw data op.

Multi-site benchmarking

Vergelijkt lijnen, fabrieken en teams over het hele netwerk.

jemba.ai

OEE stijgt, week na week



Alles om te winnen en te blijven winnen

Van uw eerste demo tot de verlenging verkoopt u nooit alleen.

Training en Academy

Product-, pitch- en technische certificering via de partner academy.

Deal-registratie

Registreer een opportunity en vergrendel 90 dagen exclusieve bescherming.

Co-marketing

Kant-en-klare campagnes, merkassets en MDF voor hogere partnerniveaus.

Co-sell ondersteuning

Haal een TeeprTrak-engineer bij demos, pilots en technische calls.

Partnerportaal

Leads, deals, assets en commissies op een plek op partners.teeptrak.com.

Vaste manager

Een toegewezen Partner Success Manager vanaf de onboarding.

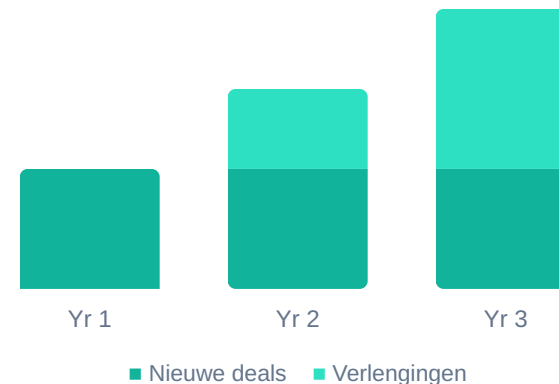
Terugkerende omzet die zich opstapelt

Elke deal combineert eenmalige hardwaremarge met een terugkerend deel van het software-abonnement, en verlengingen blijven jaar na jaar betalen.

- Terugkerende commissie**
Betaald op het abonnement in elk verlengingsjaar, niet alleen het eerste jaar.
- Hardwaremarge**
Eenmalige marge op de TEEPTRAK-hardware van elke aangesloten lijn.
- Groei ingebouwd**
Start met PerfTrak en groei met QualTrak, PaceTrak en ProcessTrak op hetzelfde account.

Illustratief. Verlengingscommissies stapelen elk jaar op de omzet uit nieuwe deals. Werkelijke cijfers hangen af van niveau en dealgrootte.

ILLUSTRATIEF: CUMULATIEVE PARTNEROMZET



Word TeepTrak-partner in vier stappen

1

Aanmelden

Dien uw gegevens in op partners.teeptrak.com. Dat kost enkele minuten.

2

Kwalificeren

Een kort gesprek over gebied, model en EXPERT-niveau.

3

Onboarden

Certificering via de academy en toegang tot het partnerportaal.

4

Verkopen

Registreer uw eerste deal en sluit hem samen met ons.

Klaar om het gesprek over fabrieksprestaties te voeren?

[NU AANMELDEN →](#)