

全球合作伙伴计划

掌握车间绩效的 话语权

销售已在30多个国家、460多家工厂运行的实时OEE平台：硬件、软件与人工智能一体，一小时内完成部署，数周内见回报。每连接一台设备，都带来持续收入。

460+

家工厂

30+

个国家

4.7/5

G2与Capterra评分

500万欧元

风险投资

每家制造企业都在损失30%至45%的产能 却看不见

OEE与工业4.0已成为董事会级议题，但多数工厂仍靠纸质记录追踪绩效。您的制造业客户已经在寻找答案，TEEPTRAK就是您带给他们的答案。

隐形工厂

30%至45%的产能消耗在微停机、慢速循环和换型上，任何报表都捕捉不到。

手工数据会说谎

纸质班次记录会把OEE高估8至15个百分点，管理层依据的是失真的数字。

传统MES太慢

传统MES需要1到2年。制造企业要的是数周见效，而不是一个资本项目。

当前工厂OEE中位数约为60%。TEEPTRAK平均可回收10至15个百分点，前四分之一的工厂接近75%。

来源：TeepTrak部署数据、ISO 22400-2基准

您的合作对象

经过验证的平台， 不是实验项目

TEEPTRAK是一家法国工业物联网公司，团队分布在巴黎、芝加哥、布加勒斯特和深圳。我们将即插即用硬件与模块化OEE平台结合，可安装在任何新旧设备上，无需改动PLC，无需IT项目。

460+

家工厂实时监控

30+

个国家部署

4.7/5

G2与Capterra评分

< 1小时

单台设备安装时间

投资方

融资500万欧元（2024年）

用于美国与中国市场拓展

+ SHIFT Invest（领投）

+ XAnge

+ EDF

+ Sia Partners

客户佐证

您将销售给 这样的知名企业

汽车、航空航天、食品饮料和制药领域的全球制造企业已在使用TEEPTRAK。这份公信力从第一天起就为您在本地市场打开大门。

STELLANTIS

SAVENCIA

SAFRAN

ALSTOM

THALES

VALEO

HUTCHINSON

SOLINA

所列客户均为TEEPTRAK在汽车、航空航天、食品饮料和制药领域的已验证参考客户。

一个模块化平台 六种创造价值的方式

以实时OEE切入，再逐个模块扩展客户收入，全部基于同一个TEEPTRAK Box与同一平台。

PerfTrak

实时OEE

自动捕捉每一次停机与慢速循环，操作员两次点击即可标注原因，OEE提升10至15个百分点。

QualTrak

质量

在源头数字化质量检查与自检：无纸化、可追溯、随时可审计。

PaceTrak

节拍时间

通过实时循环时间跟踪和操作指引，让手工线与装配线达到节拍要求。

ProcessTrak

工艺

实时监控温度、压力、湿度等参数，在批次报废前发现漂移。

MoniTrak

安灯与看板

在全厂任意屏幕上实时展示OEE、产量对比目标、节拍与安灯信息。

Jemba

人工智能／机器学习

把业内最干净的车间数据集转化为竞争对手无法比拟的预测能力。

为什么客户容易点头

市场上阻力最小的 OEE销售

TEEPTRAK消除了工业软件成交中的每一个异议，您的销售周期以周计算，而不是以季度计算。

适配100%的设备

任何年份、任何品牌：PLC信号、非侵入式传感器或OPC UA，永远无需改动PLC。

一小时内上线

没有MES工期，没有IT项目。试点产线当天即可采集损失数据。

数周内见回报

多数工厂在试点两周内就发现了第一批隐性损失。

60天陪伴式试点

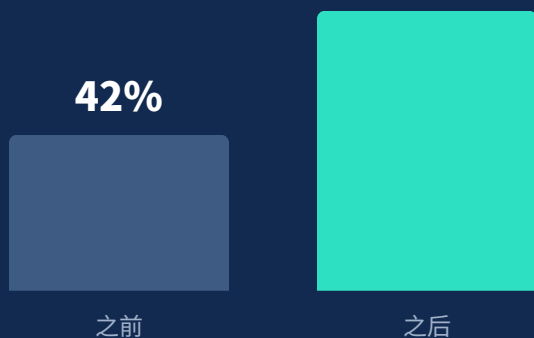
入门成本可控，试点几乎没有财务风险。

经过验证的成果

客户无法忽视的数字

标杆案例：HUTCHINSON

OEE从42%提升到75%



NUTRISET

OEE从62%到80%

4周提升18个百分点，通过SMED将换型时间缩短40%

VALEO

6周收回投资

试点产线在六周内实现正回报

制药代工企业

OEE从64%到79%

约5个月提升15个百分点，默认满足审计要求

所有数据均为TEEPTRAK已验证的客户成果。

为超越同类方案而生

硬件、软件与人工智能全栈一体，多语言支持，一小时内完成部署。TEEPTRAK能拿下中小工具和应用平台拿不下的订单。

	TeepTrak	Evocon	Tulip
适配任何设备，无需改动PLC	✓	✓	✗
单台设备一小时内上线	✓	✗	✗
硬件与软件，单一供应商	✓	✗	✗
内置AI／机器学习层（Jemba）	✓	✗	✗
多语言：法语／英语／西班牙语／德语／中文	✓	✓	✗
无需内部工程团队	✓	✓	✗

竞品定位依据其公开价格与产品页面（2026年）。

三种合作方式 任您选择

选择适合您业务的模式：推荐、代理或集成。渠道合作伙伴可沿五个EXPERT等级成长（见下一页）。

Business Introducer

推荐并获利

引荐合格客户，由TEEPTRAK负责销售与交付。

- + 首个厂区7%，后续厂区4%
- + 每个客户36个月的归属期
- + 软件许可收入同样计佣（首年）

Channel Partner

代理 · 集成 · 分销

在您的区域内销售并部署TEEPTRAK，覆盖5个EXPERT等级。

- + 持续佣金10%至25%
- + 首单按高一级标准结算
- + 区域、定价与全面赋能

Technology Partner

集成与联合销售

将TEEPTRAK的OEE嵌入您的MES／ERP／SCADA，共同开拓市场。

- + 毛利分成最高可达50／50
- + 深度产品与API权限
- + 联合开发与白标方案

五个EXPERT等级

投入越多，回报越高

等级取决于您投入的资源：专职销售人数与实际销售的产品线数量。持续佣金随等级提升，且每一笔首单都按高一级标准结算。

EXPERT 1 1名销售 1条产品线 持续佣金 10% 首单佣金 15%	EXPERT 2 2名销售 1条产品线 持续佣金 15% 首单佣金 18%	EXPERT 3 2名销售 2条产品线 持续佣金 18% 首单佣金 22%	EXPERT 4 3名销售 3条产品线 持续佣金 22% 首单佣金 25%	EXPERT 5 3名以上／团队 3条以上产品线 持续佣金 25% 首单佣金 25%
---	---	---	---	--

首单如何计佣：新客户的首笔销售按高一级标准结算（EXPERT 1合作伙伴首单可得15%，此后每次续约为10%）。只要客户保持许可有效，持续佣金每年照付。

三种清晰结构， 一个共同原则：收入归您所有

佣金按实收收入（不含税）计算，并在Odoo CRM中跟踪。只要客户许可保持有效，持续分成就一直延续。

Business Introducer	
客户首个厂区	7%
同一客户后续厂区	4%
计佣窗口期	36个月
涵盖硬件、调试与新许可。许可续约（第二年及以后）不计入。	
Channel Partner	
硬件与持续佣金	10%至25%
首单	高一个等级
按等级	EXPERT 1至5
只要客户保持活跃且由合作伙伴管理，每年许可续约均支付佣金。每条连接产线均有硬件毛利。	
Technology Partner	
毛利分成	最高50／50
三方模式	各方最高约1/3
持续许可	包含在内
产品与服务的毛利分成，同样适用于持续收入。关键条款以书面形式确认。	

AI优势： Jemba

TeepTrak采集了业内最干净的车间数据集，而我们的姊妹机器学习平台Jemba把它转化为竞争对手无法比拟的预测能力。这是任何中小工具都讲不出的未来故事。

损失预测

在下一个瓶颈造成整班损失前提前预警。

自动推荐损失原因

加快操作员判定速度，同时净化数据。

多工厂对标

跨网络比较产线、工厂与团队表现。

jemba.ai

OEE逐周上升



合作伙伴赋能

赢单所需的一切 并持续赢单

从第一次演示到续约，您从不孤军作战。

培训与学院

通过合作伙伴学院获得产品、话术与技术认证。

商机报备

登记商机，锁定90天独家保护期。

联合市场推广

为高等级伙伴提供现成活动方案、品牌素材与市场基金。

联合销售支持

可邀请TeepTrak工程师参与演示、试点与技术沟通。

合作伙伴门户

线索、商机、素材与佣金集中于partners.teeptrak.com。

专属客户经理

从入驻起即配备专属合作伙伴成功经理。

不断累积的 持续收入

每笔交易都将一次性硬件毛利与订阅收入的持续分成结合起来，续约年复一年地继续带来收益。

持续佣金

客户每一年续约都按订阅计佣，不仅限于第一年。

硬件毛利

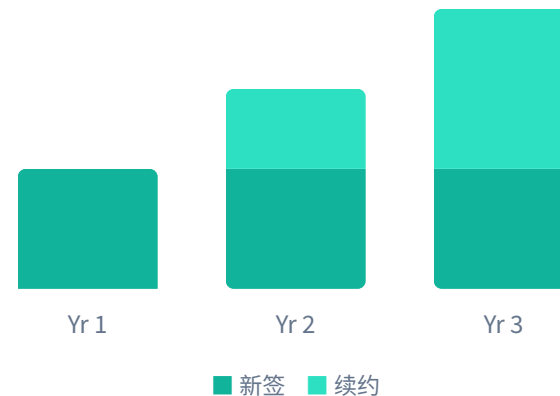
每条连接产线的TEEPTRAK硬件均有一次性毛利。

内建扩展空间

以PerfTrak切入，在同一客户上通过QualTrak、PaceTrak和ProcessTrak持续扩展。

仅为示意。续约佣金每年叠加在新签收入之上。实际数字取决于等级与交易规模。

示意图：合作伙伴累计收入



立即开始

四步成为 TeepTrak合作伙伴

1

申请

在partners.teeptrak.com提交资料，只需几分钟。

2

评估

一次简短沟通，明确区域、模式与EXPERT等级。

3

入驻

通过学院完成认证，并获得合作伙伴门户权限。

4

销售

登记您的第一笔商机，与我们联合销售并成交。

准备好掌握车间绩效的话语权了吗？

立即申请 →